

L'intérim pour les cadres

Quand un cadre s'absente, les affaires ne doivent pas s'arrêter pour autant. Quand un directeur a besoin du coup de main d'un confrère pour une urgence, il n'a guère le temps de trier des CV et de faire passer des entretiens. Or trouver un directeur des ventes, voire même un directeur général exige six mois. Réduire ce délai à un mois voire huit jours, c'est une des missions que s'est fixée NIM, un cabinet spécialisé dans l'Interim Management. Dans la lignée des Pays-Bas, précur-

seur en la matière, le cabinet **NIM** intervient en cas de gap management, project

management ou turnaround management, autrement dit à chaque imprévu heureux ou malheureux qui fait appel au recrutement rapide d'un cadre. Créé en 2001, le cabinet NIM officie auprès des grands groupes nationaux et internationaux mais également auprès des PME. En effet, dans les entreprises familiales, un appui managerial ponctuel peut s'avérer des plus utiles.

<http://www.nimeurope.com>

